

夢を
カタチに!

ゼロから始める 女性のための創業スクール

あなたの本気を
女性起業支援のプロが
がっちりサポートします!

いつか趣味をいかして起業してみたい……。
こんな商品やサービスがあったら便利なのに……。
そんなふうに思ったことはありませんか？
あなたの夢を地域社会に貢献できる
具体的な事業プランにしてみませんか？
起業に必要な心構え・知識・知恵を
起業をめざす仲間とともにゼロから学ぶスクールです。

▶ 対象：起業をめざす女性 ▶ 定員：30名（定員になり次第締め切ります）

▶ 会場：主に女性向け創業支援施設「パシオンTOKYO」

▶ 受講料：10,800円（税込み）

▶ 日程：2016年10月4日（火）～ 10月25日（火）

原則毎週火曜、金曜、10時～15時
（10月7日（金）、18日（火）は16時まで）詳細は裏面をご覧ください。

●申し込み方法

E-Mail(PC、携帯)に件名として「女性起業家コース」と記入し、
本文に①名前（ふりがな）、②〒住所、③年齢、④電話番号を記入してください。

※ご記入いただいた内容は本スクール参加者把握のために利用する他、今後のセミナー情報（関連情報含む）の提供のために利用することはございますが、第三者に公開するものではありません。

●申込先・問合せ先

パシオンTOKYO

〒143-0023

東京都大田区大森北2-3-15 第15下川ビル4階

（JR大森駅、京浜急行大森海岸駅より徒歩5分）

電話



03-6423-1840

メール



info@passion-tokyo.com

ファックス



03-6423-1841

ホームページ



http://passion-tokyo.com/

実施主体：特定非営利活動法人男女共同参画おおた 平成28年度地域創業促進支援事業



ゼロから始める女性のための創業スクール

カリキュラム

全7日間のカリキュラムを受講することで、起業の基礎から応用まで順を追って学ぶことができます。

	日程	開催時間	テーマ	概要
1日目	10月4日(火)	10時~12時	ビジネスプランの作成準備	オリエンテーション、ビジネスアイデアの出し方、見つけ方/ビジネスプランの作成に向けての準備
	10月4日(火)	13時~15時	地域の女性创业者による体験談	創業体験談、創業にあたっての心構え、女性ならではの強み、苦労した点/ライフプランニング、ライフイベントと創業・起業
2日目	10月7日(金)	10時~12時	創業のビジョンとビジネスモデル	自らが実現したい創業のイメージ、自分の強み・弱みを知る(自己分析)、ビジネスモデルの作り方、地域資源活用
	10月7日(金)	13時~16時	事業の企画立案方法	ビジョンを実現するための事業の企画立案手法
3日目	10月11日(火)	10時~12時	マーケティングの基礎知識	マーケティングの基礎理論、既存の類似事業や競合他社の分析(市場分析の方法)、自分の商品・サービスの強み・弱み、女性ならではの視点を活かした商品・サービス開発
	10月11日(火)	13時~15時	営業・販売戦略	営業計画・販売計画の作り方、販路開拓・顧客へのアプローチの方法
4日目	10月14日(金)	10時~12時	事業の企画立案ワークショップ	資金調達的手法(自己資金・補助金・融資等)、創業者融資制度について、小規模共済制度等の活用方法、その他公的支援制度
	10月14日(金)	13時~15時	ビジネスプランの作成ワークショップ	ビジネスプランの作成方法、リスク分析と回避策の検討
5日目	10月18日(火)	10時~13時	会計の基礎知識	会計知識の基礎、貸借対照表や損益計算書の読み方・作り方・活かし方、資金繰り(キャッシュフロー)についての考え方、収支計画の作り方
	10月18日(火)	14時~16時	税務・法務	創業時に必要な手続き(登記、開業届け、労務管理等)、人材活用、採用、労務、補助金等制度活用、税務に関する基礎知識(所得税、法人税、消費税等)、商取引の基本となる法律の基礎、(契約書の作成方法等)、事業活動に伴うリスク
6日目	10月21日(金)	10時~12時	プレゼンテーション	自分のビジネスプランを魅力的に伝えるプレゼンテーション手法、論理的な話し方・伝え方
	10月21日(金)	13時~15時	資金調達と公的支援制度の活用	資金調達的手法(自己資金・補助金・融資等)、創業者融資制度について、小規模共済制度等の活用方法、その他公的支援制度
7日目	10月25日(火)	10時~15時	ビジネスプラン作成ワークショップ	ビジネスプランのブラッシュアップ

講師紹介

評判の女性起業家支援のプロがあなたの起業を全面サポート。
あなたの事業プランを実現可能なレベルに引き上げます。



藤岡喜美子

公益社団法人日本サードセクター経営者協会(JACEVO) 執行理事
バシオンTOKYO インキュベーションマネージャー
東京海上火災保険(株)勤務、30代で史上最年少の婦人会長、町議会議員、複数の自治体の政策アドバイザーを務める。サードセクター組織の経営のコンサルティングには定評がある。内閣府新しい公共の推進会議委員、中小企業庁NPO等新たな担い手に関する研究会委員、経済産業省ひとつづくりの切砥琢磨による地域創生実行会議委員、地域を支えるサービス事業主体のあり方に関する研究会委員等歴任。
著書に『サードセクター組織のためのビジネスモデルワークブック』(JACEVO)、『早わかり子ども子育て支援新制度』(ぎょうせい)、『稼ぐNPO』(株式会社カナリアコミュニケーションズ)など



石原亮子

株式会社Surpass 代表取締役
1979年、東京都生まれ。20歳から起業を志し、大企業、ベンチャー、外資系と、複数の法人営業を経験し、2008年に「営業のあり方を変えたい」という思いで、株式会社Surpassを創業。現在、上場企業を中心に新規事業の立ち上げ支援やSPO(セールスプロセスアウトソーシング)を展開中。



古谷裕子

株式会社NK7コンサルティング代表
中央大学商学部卒業後、少人数の税理士事務所をへて、国内最大級外資系税理士法人に勤務し、外資系企業への会計税務やコンサルティング業務に従事。平成23年東京都大田区にて古谷裕子税理士事務所開業。創業支援・女性社長の支援に尽力。



岡村 衡一郎

株式会社スコラ・コンサルト プロセスデザイナー
起業で重要なポイントは自己の商品化と考え、その人のオンラインパワーで勝負できる商品・サービスづくりを支援している。スモールビジネスも含め、多数の起業家を世に送り出す。後継者がリードする事業変革、組織変革の支援にも定評がある。「東洋経済 Books Online」連載中。



岡 智子

コミュニケーションインストラクター
バシオンTOKYO インキュベーションマネージャー
国内航空会社において、研修の企画、実施にかかわるとともに、全国事業所の社内インストラクターを養成。現在は、コミュニケーション、顧客満足についての企業研修を実施。自分を知った上で他者を理解し、その場にふさわしい自己表現を可能にすることを目指す。

